

## Dicas para cumprir metas

Todos t&ecirc;m suas atividades, para serem realizadas durante o dia. Normalmente o l&iacute;der ou gestor da equipe lhe designa tarefas e, para cumprir as metas &eacute; preciso estabelecer um m&eacute;todo para realiz&aacute;-las. Para que n&atilde;o haja nenhuma perda de tempo e atraso na entrega das tarefas &eacute; necess&aacute;rio fazer um planejamento de todas as atividades e determinar datas e prazos de entrega. Assim, &eacute; preciso definir de que formas ser&atilde;o realizadas cada uma das atividades. Profissionais que trabalham com vendas normalmente t&ecirc;m metas mensais ou semanais para cumprir. Para isso, &eacute; necess&aacute;rio seguir alguns passos para alcan&cedil;ar com sucesso cada uma. Dicas para [cumprir metas](#) Foco: Determine sua tarefa e comprometa-se com sua realiza&cedil;&atilde;o. Motive-se: Acredite e goste do que est&aacute; fazendo. Tenha um motivo ou objetivo pelo qual est&aacute; ali e aja para alcan&cedil;&aacute;-lo. Dedique-se: Assuma o compromisso de estar ali realizando seu trabalho para alcan&cedil;ar seu objetivo. D&ecirc; o seu melhor. Persista: Se por acaso voc&ecirc; falhar, tente de novo. O lema deve ser nunca desistir. Se entregue e permita-se conseguir. Organize-se: Voc&ecirc; primeiro deve organizar as atividades segundo a ordem de import&acirc;ncia, emergencial, importante e urgente, de acordo com a tr&iacute;ade do tempo. Finalmente, tanto obter sucesso em vendas quanto cumprir metas em qualquer outra &aacute;rea de trabalho ou da vida, s&oacute; depende de cada pessoa, do quanto ela gosta do que faz e se sente motivada para realizar seu trabalho. Motive-se e boa sorte! &nbsp;

## Sobre o Autor

Mario Henrique 28 anos, paulista, disponibiliza o que h&aacute; de melhor de informa&cedil;&atilde;o.

Source: <http://www.artigopt.com>