

Planeje a sua criação de camarão

Durante o planejamento que o empreendedor terá a visão geral sobre o seu negócio e terá a noção exata da estimativa de vida do seu novo negócio, quanto mais e melhor o empreendedor planejar a sua criação de camarão melhor serão os resultados enquanto estiver a sal empresa em operação no mercado. O empreendedor poderá comer do tamanho que preferir desde que tenha sustentabilidade para manter o [negócio](#), segundo pesquisas cerca de 60 por cento das empresas que se iniciam não duram mais de um ano e das que sobram cerca de 50 por cento duram cinco anos, a maioria que falham na maioria das vezes por falta de planejamento. Estrutura para a criação de camarão O empreendedor precisa conhecer a estrutura necessária para montar a sua criação de camarão, se já tiver o conhecimento sobre isso então já fica mais fácil, caso não o tenha o empreendedor deve pesquisar com as fontes mais variadas possíveis como montar uma estrutura ideal para o seu negócio e de acordo com o seu planejamento. A estrutura irá variar de acordo com o tamanho do empreendimento e de acordo com as metas e objetivos de produção do empreendedor, caso tenha contato com outros empreendedores nesta área será útil conhecer os seus "modus operandi" e adaptar isto a sua realidade e do seu negócio. Espécies de camarão para cultivo De acordo com a espécie de camarão será o modo com o empreendedor irá planejar o seu negócio, ele poderá se dedicar a um tipo específico ou então ter uma variedade de tipos e espécies, cada espécie tem os requisitos mínimos de criação e cada um deles deve ser estudado e sua criação analisada. Cada espécie tem particularidades que definem a sua rentabilidade, há espécies que crescem mais rapidamente que outras, há espécies que exigem menos custos, há espécies que são mais caras e outras mais baratas, enfim, grandes diferenças que devem ser analisadas com calma. Outros aspectos Os aspectos discutidos anteriormente nesse artigo são alguns e que foram tratados superficialmente e de forma genérica, mas, há vários outros que devem ser considerados como fluxo de caixa, capital inicial, capital de giro, profissionais para contratar, além de outros pormenores. Se o processo de planejamento de sua empresa for complexo demais para o empreendedor ele deve contar com a ajuda profissional de consultorias, o que não falta em empresas especializadas nesse setor.

Sobre o Autor

www.novonegocio.com.br

Source: <http://www.artigopt.com>