

## Ponto de venda para uma loja de 10 reais

As lojas de 10 reais foram baseadas e inspiradas nas lojas de 1 real e tamb&eacute;m nas lojas de 1.99 reais, o princ&iacute;pio basicamente &eacute; o mesmo e produtos s&atilde;o comprados com pre&ccedil;o mais interessante do que produtos iguais comprados em outros com&eacute;rcios, para quem pretende montar uma loja de 10 reais &eacute; interessante saber como escolher o melhor ponto de venda. O empreendedor se fizer uma an&aacute;lise de com&eacute;rcios e empreendimentos que est&atilde;o localizados em sua regi&atilde;o ir&aacute; notar quais as rela&ccedil;&otilde;es entre o ponto de venda e os com&eacute;rcios locais, os que t&ecirc;m mais sucesso com ao montar a sua loja de 10 reais s&atilde;o aqueles acertam na escolha do ponto de venda. Para os empreendedores que est&atilde;o a iniciar e planejar a sua id&eacute;ia de neg&ocirc;cio considere as dicas na lista seguintes que podem ser usadas como crit&eacute;rios ao planejar o seu novo neg&ocirc;cio, muitos deles podem ser adaptados ao seu caso: Cheque sempre os documentos do local para n&atilde;o ter problemas, &eacute; poss&iacute;vel que o antigo locat&aacute;rio tenha sa&iacute;do do local e deixado contas ou preju&iacute;zos para tr&aacute;s, dependendo do caso ser&aacute; necess&aacute;rio cobrir essas despesas quando n&atilde;o &eacute; identificada no in&iacute;cio. Cheque a concorr&ecirc;ncia e como ir&aacute; ser sua rela&ccedil;&atilde;o com elas antes de escolher o ponto de venda, iniciar sua loja de 10 reais sem medir as conseq&uuml;&ecirc;ncias disso podem te levar ao fracasso e ao preju&iacute;zo. Verifique as possibilidades de sucesso e fracasso entre as poss&iacute;veis escolhas do seu ponto de venda Cheque o acesso dos seus clientes ao local. Leve em conta os 4P&rsquo;s ao escolher o ponto de venda para sua loja de 10 reais, pre&ccedil;o, promo&ccedil;&atilde;o, produto e ponto. Estude o mercado e seu comportamento no local, conhecer os seus h&aacute;bitos de compras, locais preferidos de compra e os motivos desse h&aacute;bito, entender como &eacute; a rela&ccedil;&atilde;o de clientes fi&eacute;is a determinados concorrentes e planos para reverter esse quadro e ganhar mais clientes, conhecer os pontos fortes e fracos da concorr&ecirc;ncia. Funcionalidade e atratividade em um ponto de venda &eacute; uma boa combina&ccedil;&atilde;o para atrair cada vez mais clientes para a sua loja de 10 reais. Para que a sua loja tenha melhor desempenho no novo ponto de venda &eacute; fundamental que seja planejado e levado em conta diversos aspectos, fa&ccedil;a isso tamb&eacute;m no caso de montar a sua loja de 10 reais ou estiver em planejamento.

## Sobre o Autor

Para saber mais: <http://www.google.com/url?q=http://www.novonegocio.com.br/ideias-de-negocios/como-abrir-uma-loja-de-10-reais/>

Source: <http://www.artigopt.com>