

Qual a diferença de uma franquia normal para uma online

Existe diversas franquias online existentes no mercado que apresenta uma série de vantagens com relação a uma franquia comum. Sendo assim são excelentes formas e alternativas para todas as pessoas que conta com uma grande capacidade de investimento no mercado.

Ao contrário dos outros modelos de negócios, a famosa chamada [franquia online](#), não exige muito do franqueado, nem mesmo um espaço físico para efetuar a instalação do seu empreendimento. E dessa maneira é eliminado um dos gastos que são mais relevantes na abertura de qualquer tipo de negócio, até porque comprar uma loja ou mesmo fazer um aluguel devendo implicar em um grande investimento de início ou mesmo uma despesa permanente podendo prejudicar até mesmo a sustentabilidade do seu futuro negócio.

Franquias Digitais

As franquias digitais também é uma ótima alternativa de negócio, oferecendo uma série de vantagens, como por exemplo: dispensar os custos de obra, uma vez que o franqueado pode ainda optar por fazer toda a gestão de sua empresa, sozinho. Apenas é necessário contratar um funcionário caso o volume dos negócios possa crescer em uma constante demanda, obrigando assim colocar mais recursos ao mesmo. Mas para esse tipo de situação, os custos com os funcionários deverão ser reduzidos comparando com os que são registrados com os negócios mais convencionais.

Para quem tem o interesse de investir em uma franquia digital, não deve cumprir horários rígidos como uma loja física exige. Essa loja pode estar aberta 24 horas por dia mesmo não exista a presença do franqueado, isso deve permitir a grande liberdade ao proprietário da loja, que não fica obrigado a passar o dia todo a frente do seu computador, somente no horário que bem quiser fazer.

E como uma franquia pela internet obriga normalmente um investimento inicial reduzido, esse retorno é mais rápido, sendo muito positivo por não tem um grande orçamento para se investir. Em uma boa franquia online, o investidor não tem nem o mesmo que se preocupar com qualquer tipo de aspecto de logística e vendas; normalmente deve assumir todas as tarefas que sejam relacionadas com a logística, contratos com fornecedores, espaços de armazenamentos e entregas de produtos, entre outras coisas.

Sobre o Autor

Empreendedora que busca modo de conseguir ter o próprio negócio sem gastar muito dinheiro, até porque não possui muita estrutura para isso. Por isso, acredita que os negócios online acabam sendo mais vantajosos.

Source: <http://www.artigopt.com>